

Je gaat de komende tijd meer van SPS zien.



Een overdreven belofte? Integendeel!

Want dit is namelijk precies wat professionele schilders en stukadoors ons zelf letterlijk hebben verteld. Het is de glasheldere samenvatting van onlangs uitgevoerd onderzoek onder onze gebruikers: SPS is 'gewoon goed'. Geen opsmuk, geen loze kreten, geen zaken die niet waargemaakt kunnen worden.

Gewoon een nuchtere Nederlandse aanpak. Daar houden we bij SPS van.

Vandaar onze **'Gewoon Goed'**-campagne, waarmee we het merk SPS extra in de schijnwerpers zetten.

Een greep uit de campagne:

- SPS zal om te beginnen veel zichtbaarder aanwezig zijn in de groothandel. Onder andere met informatieve folders (zoals deze!) en ander promotiemateriaal.
- We gaan via Google, Facebook en Instagram met regelmaat nieuwe informatie en vooral inspiratie delen. Zodat het eindresultaat van jouw klussen nog beter wordt.
- Voor professionals zoals jij lanceren we een speciaal klantprogramma: SPS GEWOONGOED. Daarmee profiteer je van speciale voordelen en ontvang je belangrijke informatie als eerste. Word jij ook een SPS-Maat? Binnenkort meer nieuws hierover...



**ALS HET GEWOON
GOED MOET ZIJN**



**ALS HET GEWOON
GOED MOET ZIJN**

Europalaan 9 - 5232 BC 's-Hertogenbosch
Nederland

Telefoon: (31) 073 - 64 22 710 | Fax: (31) 073 - 64 26 095

K.v.K. 160.38.338 | BTW nr. NL 004462221B01



WWW.SPSBV.COM

ALS HET GEWOON GOED MOET ZIJN!



WWW.SPSBV.COM



SPS, al ruim 50 jaar jouw vertrouwde partner in vakwerk!

Met meer dan 50 jaar ervaring weten we bij SPS als geen ander wat schilders en stukadoors van ons verwachten. Geen poespas, maar producten voor als het gewoon goed moet zijn. Waar je als professional gewoon blindelings op kunt vertrouwen, elke dag opnieuw, voor elke klus.

Vandaar ons nauwkeurig op elkaar afgestemde assortiment van verven, lakken, sierpleisters en voorbehandelingsproducten. Stuk voor stuk goede producten, en altijd tegen een eerlijke prijs.

Dát is waar we bij SPS voor staan. Gisteren, vandaag en morgen.

Producten voor elke klus

SPS producten zijn gemakkelijk herkenbaar. Voor schilders hebben we de grijze lijn, stukadoors kiezen uit de gele lijn. Al onze producten kenmerken zich door een hoog verwerkingsgemak en een uitstekende dekking. Waardoor jij elke klus én kwalitatief hoogwaardig én volgens planning kunt opleveren. Een greep uit onze meest gebruikte producten:

Voor de schilder



Voor de stukadoor



Elke productgroep, en daarbinnen elk product, heeft zijn eigen kleuraanduiding en gebruikstoepassing. Deze informatie is in één oogopslag afleesbaar op de verpakking. Zodat je altijd de juiste keuze maakt. Al onze producten vind je op www.spsbv.com. Kom je er niet in één keer uit? Bel ons gewoon.

Meebouwen aan een duurzame wereld.

SPS maakt verven en sierpleisters die materialen en oppervlakten langer beschermen, onderhoudskosten verlagen en zo bijdragen aan duurzaam bouwen. Duurzaamheid zit niet alleen in al onze producten, maar ook in onze manier van werken, van onze gebouwen tot de zorg voor biodiversiteit. Zo bouwen we, samen met onze gebruikers en partners, vandaag én morgen mee aan een duurzame wereld.

We blijven ons verbeteren en vernieuwen. Continu.

Alle producten van SPS worden in eigen huis ontwikkeld en verbeterd, op basis van de praktijkervaringen en specifieke wensen van onze gebruikers. Dus ook die van jou.

We blijven ons daarbij steeds verbeteren en vernieuwen. Innovaties en samenstellingen worden uitvoerig getest op alle denkbare eigenschappen. Pas wanneer een product alle testen en controles doorstaat én voldoet aan alle geldende wet- en regelgeving, wordt het op de markt gebracht. Zodat jij als gebruiker altijd een constante en betrouwbare kwaliteit ervaart.

Onze kleurspecialisten ontwikkelen bovendien met regelmaat nieuwe kleurpaletten en -concepten. Daarbij houden ze, samen met trendwatchers, de nieuwste ontwikkelingen in kleur en interieur scherp in de gaten. En, niet om op te scheppen, inmiddels heeft SPS duizenden beschikbare kleuren.

SPS in Den Bosch blijft SPS in Den Bosch.

De productie en distributie van onze producten vindt sinds kort plaats vlak over de grens, in onze ultramoderne fabriek en een gloednieuw distributiecentrum. Wat jij daarvan merkt? Eigenlijk niets, want SPS Den Bosch blijft zoals altijd het verkoopkantoor voor heel Nederland. Alle contacten tussen jou en SPS vinden dus plaats vanuit Den Bosch, met een vaste Nederlandse contactpersoon. En bijvoorbeeld ook demo's en producttrainingen vinden daar plaats.



Heb je advies nodig, wil je een kleurstaal aanvragen of gewoon even sparren? Ons team staat altijd voor je klaar!

Nederland

 Wouter Wels Technical Commercial Advisor MRO's Zuid/West Nederland M: 0031-6 53 73 97 01 E: w.wels@rustoleum.eu	 Naomi de Reus Technical Commercial Advisor MRO's Noord/Oost Nederland M: 0031-6 50 21 86 34 E: n.dereus@rustoleum.eu
 Peter Hanemaaijer Technical Commercial Advisor Zuid/West Nederland M: 0031-6 53 21 32 72 E: p.hanemaaijer@rustoleum.eu	 Robert de Wolf Technical Commercial Advisor Zuid/Oost Nederland M: 0031-6 21 24 47 00 E: r.dewolf@rustoleum.eu
 Herman Knevel Technical Commercial Advisor Midden Nederland M: 0031-6 55 37 16 06 E: h.knevel@rustoleum.eu	 Joël Snelleman Technical Commercial Advisor Noord Nederland M: 0031-6 51 11 13 53 E: j.snelleman@rustoleum.eu
 Rob van Delft Technical Service M: 0031 - 6 13 94 62 65 E: rvandelft@rustoleum.eu	 Raimond Loeffen Countrymanager Nederland M: 0031-6 53 41 36 52 E: r.loeffen@rustoleum.eu

België

 Christophe Mathijs Technical Commercial Advisor Limburg, Vlaams Brabant, Deel Antwerpen M: +32 475 56 75 17 E: c.mathijs@rustoleum.eu	 Nand Lauwaerts Technical Commercial Advisor Oost Vlaanderen, West Vlaanderen, Deel Antwerpen M: +32 479 04 45 77 E: n.lauwaerts@rustoleum.eu
 Bart Coolman District Manager België M: +32 475 56 75 12 E: b.coolman@rustoleum.eu	